

**GOBERNACIÓN**  
Departamento del  
**Valle del Cauca**



The top corners of the image feature clusters of colorful, rounded rectangular shapes in shades of yellow, orange, red, blue, and purple. The main text is centered on a dark blue background.

**Elige una cosa y hazla rentable**



ELIGE UNA COSA Y HAZLA  
RENTABLE

# SI NO DEJA PLATA, NO ES NEGOCIO

Enfoque, oferta clara y rentabilidad

"El problema no es que no trabajes duro. El problema es que trabajas duro en lo equivocado."

- Enfoque sin rentabilidad es solo ocupación bonita.
- No todo lo que gusta paga.

El negocio necesita una **oferta clara, entendible y vendible**

# Mucho trabajo $\neq$ Mucho dinero





- ¿Quién paga?
- ¿Por qué paga?
- ¿Qué problema urgente resuelvo?



## Ejercicio práctico

Definen en una frase:

"Ayudo a \_\_\_ a lograr  
\_\_\_ mediante \_\_\_."

Si no deja plata  
no es negocio

Ocupado no es  
rentable

Movimiento ≠  
Progreso



# MOVIMIENTO

Movimiento es **hacer cosas**.

- Estar ocupado
- Llenar el día de tareas
- Apagar incendios
- Atender, responder, producir

Pero sin una dirección clara.

👉 Hay actividad,

👉 pero no necesariamente resultado.

📄 **Ejemplo:** Abrir el local todos los días, atender gente, contestar mensajes...  
pero a fin de mes ganar lo mismo o menos.

Eso es movimiento.

# PROGRESO

Progreso es **avanzar hacia un resultado.**

- Hacer pocas cosas, pero correctas
- Tener un objetivo claro
- Medir resultados
- Mejorar lo que sí genera dinero



👉 Hay intención.



👉 Hay dirección.



👉 Hay mejora.

📄 **Ejemplo:** Eliminar productos que no dejan utilidad, enfocarse en el producto más rentable, subir precio, vender más de ese producto.

Eso es progreso.





💡 DIFERENCIA CLAVE EN UNA FRASE

Movimiento

👉 Movimiento = actividad.

Progreso

👉 Progreso = resultado.

---

O más contundente:

1

Movimiento gasta energía.

2

Progreso produce dinero.

Cuando todo es importante nada es prioridad

---

Negocio que no sabe qué vende vende poco



## PREGUNTAS

¿Qué te  
deja más  
plata?

¿En qué  
gastas  
más  
tiempo?

# AFIRMACIONES

Primero se cuida **lo que genera dinero**

**No todo lo que gusta paga**

El mercado no paga emociones  
Paga soluciones

---

No te enamores de tu idea  
Enamórate de que paguen

**Sin pago no hay negocio**

# Todo negocio necesita OFERTA CLARA

"Yo hago de todo" ✗

"Yo vendo \_\_\_\_\_ a  
\_\_\_\_\_" ✓

---

El que gana dinero  
tiene claridad



Si no deja plata  
no es negocio

**GOBERNACIÓN**  
Departamento del  
**Valle del Cauca**

